

10er Liste zur Telefonakquise

Nr	Firma	Ansprechpartner	Telefon	Email	Datum des Gespräches	Dauer	konkretes Ergebnis	Wiedervorlage	Bemerkung
1									
2									
3									
4									
5									
6									
7									
8									
9									
10									

Ergebnis:

Hinweis zum Ergebnis: Sinnvoll ist, die Gesamtdauer und die durchschnittliche Gesprächsdauer zu berechnen und das mit den konkreten Ergebnissen ins Verhältnis zu setzen.

Später (bei mehr solchen Listen) auch in Umsatz. Das steigert die Motivation und man behält die Ergebnisse klar im Blick